

6º Seminario Específico

"Firmas de ingeniería, construcción y arquitectura se vuelcan en el exterior, donde están logrando contratos de gran envergadura..."

Fuente: Expansión 22/06/2012

Obtenga ahora la base jurídica/contractual que necesita

Contratos FIDIC

Examine los puntos más complejos y controvertidos de los
CONTRATOS INTERNACIONALES DE CONSTRUCCION

- Modalidades de contratación FIDIC: Construction Contract, Plant & Design-build Contract, EPC/Turnkey Contract, Short Form of Contract
- Marco normativo y estandarización de modelos contractuales en UK y EE.UU.
- Condiciones de contratación para proyectos EPC/llave en mano (silver book)
- Atribución de riesgos y obligaciones a cargo del contratista y del cliente
- Régimen jurídico de los contratos EPC internacionales
- Risk allocations and claims: gestión y asignación de riesgos de construcción del proyecto
- Utilización de contratos EPC para la construcción y explotación de proyectos de infraestructuras públicas



¡Inscríbese ahora!
91 700 49 15 / 01 79
inscrip@iir.es • www.iir.es

TAMBIEN A SU MEDIDA



iiR España
an informa business
bringing knowledge to life



- > 1 Jornada de trabajo intensiva
- > 8 horas de formación para examinar en detalle las particularidades y problemática práctica
- > 6 módulos de trabajo con contenidos específicos, actualizados y ajustados a sus necesidades

Impartido en exclusiva por el
Equipo Experto en Derecho de
la Construcción y Arbitraje
Internacional de

**CUATRECASAS,
GONÇALVES PEREIRA**

Coordinado por:

Alberto Fortún Costea
Socio

CALIDAD GARANTIZADA

¡PLAZAS LIMITADAS!
Madrid,
16 de Abril de 2013
Celebración en las
instalaciones de
CUATRECASAS,
GONÇALVES PEREIRA
Madrid

HORARIO

Recepción	8.45 h.
Inicio	9.00 h.
Cafe	11.00 - 11.30 h.
Almuerzo	14.00 - 15.30 h.
Clausura	19.00 h.

PROGRAMA

Módulo I EL PROCESO DE ESTANDARIZACION DE LOS CONTRATOS

El proceso de estandarización a nivel internacional:

- Las asociaciones profesionales internacionales (FIDIC)
- Las instituciones internacionales
- El Fondo Europeo para el Desarrollo, FED-European Development Fund Contract Forms
- Los bancos internacionales

Módulo II EL PROCESO DE ESTANDARIZACION A NIVEL NACIONAL MODELOS CONTRACTUALES EN UK Y EE.UU.

MODELOS CONTRACTUALES EN UK

Principales instituciones británicas que elaboran modelos de contratos de construcción, ingeniería y gestión

- **Joints Contracts Tribunal Ltd (“JCT”)**
 - > Modelos de contratos publicados por “JCT”
 - > Modelos de Standard Building Contracts

- **Institution of Civil Engineers (“ICE”)**
- **Modelos de contratos del Gobierno: los modelos GC/Works**
- **Royal Institute of British Architects (“RIBA”) y The Association of Consulting Engineers (“ACE”)**

Algunos principios de derecho inglés de contratos

- Sobre formación de contrato
- Sobre interpretación contractual
- Sobre riesgo
- Sobre derecho de contratista a exigir el precio y el valor de extras

MODELOS CONTRACTUALES EN EE.UU.

Relevancia y marco normativo.

Marcos de estandarización en EEUU

- **Proyectos con ENTIDADES PRIVADAS as Owner**
 - > AIA – American Institute of Architects
 - > EJCDC – Engineers Joint Contracts Document Committee
- **Proyectos con ENTIDADES PUBLICAS as Owner**
 - > FAR – Federal Acquisition Regulation
 - > Regulación federal y estatal: requisitos especiales

AIA

- Contract documents
- Organización - Familias y Series
 - > Conventional (A201)
 - > Contract Administration and Project Management Forms
 - > Construction Manager as Adviser (CMA)
 - > Construction Manager as Constructor (CMC)
 - > Interiors
 - > Design-Build
 - > Small Projects
 - > International
 - > Digital Practice
 - > Integrated Project Delivery

Análisis/Comparativa de las diferencias más importantes de AIA/EJCDC/FAR con FIDIC

Módulo III LOS CONTRATOS MODELO DE LA FIDIC Armonización, simplificación y flexibilidad

Los modelos de condiciones contractuales

- Construction Contract (CONS o Red Book)
- Plant & Design-build Contract (P&DB o Yellow Book)
- EPC/Turnkey Contract (EPCT o Silver Book)
- Short Form of Contract (Short Form o Green Book)

Estructura de los contratos FIDIC

- Condiciones generales/particulares
- Guía de la elaboración de condiciones particulares
- Documentos tipo de carta de oferta
- Contract agreement
- Acuerdos sobre resolución de conflictos

Factores a considerar en la elección de uno u otro modelo: CONTRATO DE CONSTRUCCION, CONTRATO DE PROYECTO Y OBRA, CONTRATO DE LLAVE EN MANO

- El reparto de funciones en un proyecto de construcción e ingeniería
- El reparto de los riesgos inherentes al proyecto
- El reparto de la función de gestión del proyecto
- El método y plazos de cobro del contratista

Obtenga la base jurídico/contractual que necesita para acceder a nuevas licitaciones internacionales de infraestructuras

Módulo IV

SILVER BOOK: CONDICIONES DE CONTRATACION PARA PROYECTOS EPC/LLAVE EN MANO

Aspectos generales a considerar en Contratos EPC/LLAVE EN MANO

- Características esenciales
- Modalidades
 - > Contratos de proyecto y obra (Design-Build)
 - > Contratos llave en mano (EPC/Turnkey)
 - > Contratos BOT (Build-Operate-Transfer)
- Obligaciones y responsabilidades fundamentales del contratista y de la propiedad
- Principales ventajas e inconvenientes
- Cuándo es interesante un “llave en mano”: supuestos típicos de utilización
- El FIDIC (Federation Internacionales des Ingenieur- Conseils)

Características generales del Contrato FIDIC/ LLAVE EN MANO (Silver Book)

- Recomendaciones de FIDIC sobre la utilización del Silver Book
- Secuencia típica de los principales acontecimientos
- Principales características
 - > Desaparición de la figura del “Ingeniero”
 - > Requisitos del Cliente
 - > Obligaciones generales del contratista. En particular, concepto de “fitness for purpose”
 - > Obligaciones de diseño/proyecto a cargo del contratista
 - > Otras obligaciones del contratista
 - > Obligaciones relativas al pago del precio a cargo del cliente
 - > Otras obligaciones a cargo del cliente
 - > Pruebas de terminación y proceso de recepción
 - > Ampliación del plazo
 - > Cambios y ajustes
 - > Mecanismos de resolución de reclamaciones y controversias

- Atribución de riesgos
 - > Riesgos asumidos por el contratista y por el cliente
 - > Límite de responsabilidad
 - > Regulación de la Fuerza Mayor
- Secuencia típica de pagos y de resolución de conflictos

Régimen jurídico de los contratos EPC internacionales

- Análisis del concepto y características de los contratos EPC
 - > Concepto y características de los contratos EPC
 - > Naturaleza jurídica
- Carácter internacional
 - > Tendencia a la expansión internacional
- Elementos y principales fases
 - > Relación tripartita Contratos EPC
 - > Esquema clásico de los proyectos BOT (Build, Operate & Transfer)
 - > Fases: Fase precontractual, Fase Contractual y Fase Operativa

Módulo V

RISK ALLOCATION AND CLAIMS

Identificación, gestión y asignación de riesgos de construcción del proyecto

Preparación y presentación de reclamaciones

Funciones dirimentes del ingeniero

Mecanismos de resolución de disputas

Módulo VI

FINANCIACION, CONSTRUCCION Y EXPLOTACION DE PROYECTOS DE INFRAESTRUCTURAS PUBLICAS

Concepto, características, partes y ventajas de un Project Finance

Tipología de las financiaciones y de los PF

Identificación, gestión, asignación y reducción de riesgos

- Riesgos de ingeniería y construcción, explotación/operativos, de mercado, financieros, legales y políticos...
- Formas de cobertura

Estructura, fases y documentos de un PF típico

- Cartas de Intención
- Contrato de Joint Venture/Acuerdo entre Accionistas
- Memorandum Informativo
- El Contrato de Financiación
- El Contrato de construcción “llave en mano”
- Otros: seguros y garantías personales/reales

CASOS Y EJEMPLOS PRACTICOS de estructuras de PF

Seminario impartido en exclusiva por el Equipo Experto en Derecho de la construcción y arbitraje internacional de CUATRECASAS, GONÇALVES PEREIRA

Coordinado por:

Alberto Fortún Costea

Socio

CUATRECASAS, GONÇALVES PEREIRA

Licenciado en Derecho por la Universidad de Zaragoza, cursó Common Law Studies en la Universidad de Georgetown (Washington) y diplomado en Estudios Avanzados (DEA) en Derecho Civil por la Universidad Complutense de Madrid. Actualmente es abogado especializado en arbitraje internacional, litigación transnacional y ADR. Representa a sociedades españolas y extranjeras en proyectos de carácter internacional, asesorándoles en derecho procesal y arbitraje comercial internacional, y ha representado a inversores privados frente a Estados en países emergentes. Es conocido, nacional e internacionalmente, como uno de los exponentes del arbitraje en España con amplia experiencia y especialización en derecho de la energía, joint-ventures, ingeniería y construcción. Ha actuado en más de 40 arbitrajes nacionales e internacionales, ante las principales cortes de arbitraje nacionales e internacionales, así como en arbitrajes ad hoc y otros mecanismos de resolución de disputas. Es árbitro de la Corte de Arbitraje de Madrid y de la Corte Hispano – Marroquí y Trabajó como foreign counsel de la firma estadounidense Fulbright & Jaworski, en Houston (Texas). Entre otros datos profesionales a destacar, es asociado del Chartered Institute of Arbitrators de Londres y miembro del European Law Advisory Board de la Universidad de Georgetown. Es considerado uno de los Top 21 Spanish arbitration practitioners por la Global Arbitration Review.

En 2012 ha sido nombrado árbitro del Centro Internacional de Arbitraje de Dubái (DIAC), creado a iniciativa de la Cámara de Comercio del Emirato de Dubái.

METODOLOGIA DIDACTICA

FIJACION DE OBJETIVOS: durante los primeros 15 minutos los asistentes expondrán sus objetivos básicos a alcanzar en este Seminario. Junto con el equipo instructor, se analizarán y establecerán las expectativas y prioridades del grupo y se enfocarán los contenidos hacia los temas de mayor interés y preocupación

ORIENTACION

TEORICO/PRACTICA: los instructores expondrán todos los aspectos teóricos mencionados en el programa. Como apoyo y refuerzo se propondrá a lo largo del seminario el análisis en detalle de distintos supuestos prácticos para que comprueben en la práctica todos los conceptos aprendidos

PARTICIPATIVA Y CON INTERCAMBIO DE EXPERIENCIAS:

los contenidos serán contrastados con la experiencia, conocimientos y necesidades específicas de los participantes para que puedan encontrar soluciones a sus problemas particulares

Examine los puntos más complejos y controvertidos del contenido, estructura y formalización de los CONTRATOS INTERNACIONALES DE CONSTRUCCION

OBJETIVOS

Los **contratos FIDIC** se han convertido en el modelo estándar de contrato de construcción más utilizado a nivel internacional.

La mayor parte del panorama internacional de las obras y proyectos de mayor envergadura se articulan bajo el uso de este tipo de contratos.

Sin embargo su **entramado jurídico** es realmente **complejo** en su **contenido, estructura y formalización** lo que obliga a **todos los agentes que operen internacionalmente en los sectores de ingeniería y construcción a dominarlo a fondo.**

iiR le ofrece un **PROGRAMA INTENSIVO** con toda la formación que necesita para **aclarar conceptos y despejar todas** sus dudas a través de un **repaso exhaustivo** por el **contenido de los distintos modelos de condiciones contractuales** y las **particularidades y puntos más complejos** de su **estructura y utilización.**

¿Quién debe asistir?

SECTORES

- > Constructoras/Concesionarias
- > Ingenierías Civiles
- > Consulting de Proyectos, Diseño y Arquitectura
- > Bufetes de Abogados

CARGOS

- > Director/Gerente
- > Director de Construcción/Obra Civil Exterior
- > Director de Asesoría Jurídica
- > Director de Concesiones
- > Director de Licitación Internacional
- > Resp. de Estudios y Preparación de Ofertas
- > Director/Jefe de Obra
- > Director de Proyectos
- > Ingeniero de Proyectos
- > Ingeniero Técnico de Obras Públicas

Y para todos los profesionales que operen internacionalmente en los sectores de construcción e ingeniería y que por su actividad tengan que elaborar o revisar proyectos, analizar o participar en grandes proyectos de infraestructuras y obras de construcción

Con agradecimiento a



Media Partner



Beneficiarse de ser social: plantee sus cuestiones y reserve a través de



@iIR_Spain
#iIREventos



facebook.com/
iirspain



Empresa
iIR España



youtube.com/
iirespana



flickr.com/photos/
iirspain

¿Cómo inscribirse?

Elija entre estas 5 opciones para enviarnos sus datos

www.iir.es inscrip@iir.es

▶ t: 91 700 49 15 / 01 79

▶ @iIR_Spain

▶ Príncipe de Vergara, 109
28002 Madrid

El Departamento de Atención al Cliente se pondrá en contacto con Vd. para confirmar su inscripción

Contratos FIDIC

Madrid, 16 de Abril de 2013

BS1446

PRECIO

1.299€*

Si efectúa el pago
hasta el 15 de Marzo

1.099€*

*21% de IVA no incluido

**3^a
INSCRIPCIÓN**

DESCUENTO

15%

Si es un **Profesional Independiente** y/o está en **búsqueda activa de empleo** tiene un **descuento del 30%** sobre la tarifa vigente. Contáctenos para obtener esta promoción inscrip@iir.es

LUGAR DE CELEBRACION

Instalaciones de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira en Madrid
C/ Almagro,9. 28010, Madrid

IIR España a través de ANCED le puede TRAMITAR SU BONIFICACION. Beneficiarse de las bonificaciones de la Fundación Tripartita para la Formación en Empleo-FTFE, nuestros cursos cumplen con el mínimo de horas exigido y además le proporcionamos toda la documentación para que el mismo sea bonificable. Solicite más información.

No puedo asistir. Estoy interesado en su documentación
iIR le recuerda que la inscripción a nuestras jornadas es personal

Div. B/MB/E

INFORMACION GENERAL

CANCELACION

Si Vd. no puede asistir, tiene la opción de que una persona le sustituya en su lugar. Para cancelar su asistencia, comuníquenoslo con, al menos, 2 días laborables antes del inicio del evento. Se le enviará la documentación una vez celebrado el evento (**) y le será retenido un 30% del precio de la inscripción en concepto de gastos administrativos. Pasado este periodo no se reembolsará el importe de la inscripción.

iIR le recuerda que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago del evento es realizado antes de la fecha de su celebración.

(**) En caso de cancelación del evento por parte de iIR el asistente podrá elegir la documentación de otro evento)

Hasta 5 días antes, iIR se reserva el derecho de modificar la fecha de celebración del curso o de anularlo, en estos casos se emitirá un vale aplicable en futuros cursos o se devolverá el 100% del importe de la inscripción.

ALOJAMIENTO

Beneficiarse de la mejor tarifa disponible en el Hotel correspondiente y en los Hoteles de la Cadena NH haciendo su reserva a través de Viajes Iberia. e-mail: valladolid.labradores@viajesiberia.com o Tel. 98 321 95 70, indicando que está Vd. inscrito en un evento de iIR España.



TRANSPORTE OFICIAL TERRESTRE

Los asistentes a los eventos que iIR España celebre en 2012 obtendrán un descuento del 30% en trenes de: Alta Velocidad-Larga Distancia, Alta Velocidad-Media Distancia y Cercanías-Media Distancia-Convenional. Beneficiarse de este descuento descargando el documento de asistencia en www.iir.es/renfe y presentándolo en cualquier punto de venta RENFE, al adquirir el billete.



TRANSPORTE OFICIAL

Los asistentes a los eventos que iIR España celebre obtendrán un descuento del 45% en Business y del 50% en Turista sobre las tarifas completas en los vuelos con Iberia e Iberia Express. En los vuelos operados por Air Nostrum obtendrán un 30% de descuento sobre tarifas completas Business y Turista. La reserva y emisión se puede hacer en: SERVIBERIA (902 400 500), Oficinas de Ventas de IBERIA, www.iberia.com/ferias-congresos/ y/o Agencia Viajes Iberia, indicando el Tour Code **BT2IB2IMPE020**



Datos personales: En cumplimiento con el artículo 5 de la Ley Orgánica 15/1999, de 13 de Diciembre, de Protección de Datos de Carácter Personal, le informamos de que los datos personales que aporte en el presente formulario serán incorporados a los ficheros de "Institute for International Research España, S.L.", debidamente inscritos ante la Agencia Española de Protección de Datos, y cuyas finalidades son la gestión y cumplimiento de la relación establecida como consecuencia de la inscripción en el evento a que hace referencia, así como la gestión por parte de iIR de la selección de los asistentes al mismo, así como la realización de envíos publicitarios acerca de las actividades, servicios, ofertas, promociones especiales y de documentación de diversa naturaleza y por diferentes medios de información comercial, además de la gestión de la información de la que se disponga para la promoción de eventos, seminarios, cursos o conferencias que pudieran resultar de interés para los inscritos, de acuerdo con las labores de segmentación y obtención de perfiles relativa a los mismos, todo ello al objeto de personalizar el trato conforme a sus características y/o necesidades. Mediante la presente, usted queda informado y consiente que sus datos puedan ser cedidos a patrocinadores, publicaciones, expositores en ferias u otros sujetos en base a la relación que iIR mantiene con los mismos para procurar una mayor eficiencia de la gestión de sus actividades. Para el ejercicio de los derechos de acceso, rectificación, cancelación u oposición de sus datos por parte de iIR, deberá remitir un escrito identificado con la referencia "Protección de Datos" a "Institute for International Research España, S.L.", con domicilio social en la calle Príncipe de Vergara nº 109, 28002 Madrid, en el que se concrete la solicitud y al que acompañe fotocopia de su Documento Nacional de Identidad.

iIR Doc



iIR España le ofrece la documentación formativa más completa de su sector Contratación Internacional

Para adquirirla, contacte con:
Vanessa López • Tel. **91 700 01 79**
vlopez@iirspain.com • www.iir.es/doc

Seminarios Recomendados

Redacción de Contratos Internacionales
Madrid, 24 y 25 de Abril de 2013

Contratos EPC - Llave en Mano
Madrid, 2 de Octubre de 2013

Descárguese el NUEVO CATALOGO 2013



**Aprenda de Expertos
y elija cómo hacerlo**

La división iIR Training está especializada en la creación de programas formativos impartidos por destacados profesionales en activo. Son seleccionados por su consolidada experiencia, dominio y especialización en cada materia. Además, poseen un gran valor añadido para la transmisión eficaz de conocimientos.

Formación en abierto y a medida



info@iir.es

www.iir.es

iiR ofrece el portfolio de cursos más completo para los **ABOGADOS DE EMPRESA**

Cuestiones controvertidas de **Contratos de Distribución**

¡Evite conflictos legales y pérdidas económicas en sus acuerdos de distribución nacional e internacional!

- Gestione con éxito posibles **incumplimientos** o **desistimientos unilaterales**
- Conozca qué **cláusulas** incluir en sus **Contratos de Distribución Internacional**
- Descubra los **puntos críticos** de un **Contrato de Distribución** en el **comercio on-line**



Madrid • 28 de Febrero de 2013

Política Eficaz de **Anti-Bribery & Corruption**

¡Evite pérdidas económicas y minimice el impacto en su reputación corporativa!

- Conozca cómo diseñar, implementar y controlar una **Política de Prevención de Fraude**
- **Vulnerabilidades/Riesgos**
 - **Controles Anti-Fraude**
 - **Canales de Denuncia**
 - **Alertas de Fraude**



Madrid • 13 de Marzo de 2013

Contratos FIDIC

100% satisfacción en anteriores convocatorias

- Realice un **análisis exhaustivo** de:
- **Modelos contractuales** en **UK** y **USA**
 - **Contrato de Construcción/Contrato de Proyecto y Obra/Contrato Llave en Mano**
 - **Silver Book**
 - **Risk Allocation and Claims**
 - **Financiación, Construcción y Explotación de Proyectos de Infraestructuras Públicas**



Madrid • 16 de Abril de 2013

Redacción de **Contratos Internacionales**

Anticípese y evite las “consecuencias” de no entender el lenguaje y las figuras jurídicas

- Aprenda desde la práctica
- Errores de **drafting** más comunes de los **abogados no nativos**
 - **Cláusulas misceláneas**
 - Obligaciones y categorías del lenguaje contractual
 - **Representations and Warranties**
 - **Limitación de responsabilidad** y **cláusulas penales**



Madrid • 23 y 24 de Abril de 2013

Gestión del Departamento Jurídico

Aprenda a gestionar y optimizar los costes de litigación

- **Budgeting**
- **Selección estratégica** de asesoría in-house o externalización
- **Contract termination check list**



Madrid • 7 y 8 de Mayo de 2013

Corporate Compliance Officer

Diseccione el Nuevo Marco Normativo y dote de contenido a su política de Corporate Compliance

- Descubra las **funciones** y **responsabilidades** asociadas a este nuevo rol
- Revise la experiencia de **otras jurisdicciones**
- Elabore un **Manual de Prevención de Delitos** a su medida



Madrid • 29 y 30 de Mayo de 2013

Energy Master Agreements

Domine el contenido y la negociación de los Contratos de Operaciones Financieras en mercados mayoristas

- ISDA Master Agreement
- EFET Master Agreement
- IETA Master Agreement
- Contratos OTC: aspectos más críticos de la negociación



Madrid • 30 de Mayo de 2013

Asesoramiento al Consejo en Risk & Compliance

Check list para ofrecer una visión real e integral

- Cómo asesorar sobre **responsabilidades** dentro de la **Corporación**
- Cómo gestionar las relaciones en el **marco de GRC de Chairman/CEO/Senior Management**
- Cómo cumplir **"en tiempo récord"** con los **cambios regulatorios**
- Cuáles son las responsabilidades del **in-house counsel** en la gestión de las **investigaciones internas**



Consultar

Data Protection Officer

Actualice sus funciones y revise su política de protección de datos

- Prepárese para el **nuevo marco normativo europeo** en materia de protección de datos
- Manténgase al tanto de los cambios en el **proceso de tramitación**
- Descubra **las claves de este nuevo rol** de la mano de expertos en la materia
- Conozca el **régimen sancionador** previsto



Madrid • 25 de Junio de 2013

Legal English Communication for Lawyers

Evite malentendidos y conflictos en sus e-mails
y conversaciones legales

- Asegure que su **interlocutor** entienda el **100%** del contenido de sus **comunicaciones** por **correo electrónico**
- Conozca lo que sí y lo que no está **permitido** en sus **reuniones** y **conversaciones telefónicas en inglés**
- Descubra los **errores** más **frecuentes** y las peores consecuencias con ejemplos **prácticos** y **reales**



Madrid • 26 y 27 de Junio de 2013

Gestión del Riesgo en el Departamento Jurídico

Reduzca las pérdidas económicas derivadas
de problemas legales

- Implemente **controles de identificación** y **evaluación** del riesgo
- Elabore un **plan detallado** de **monitorización** **gestión** y **control** del riesgo
- Controle el Riesgo Legal en su **Outsourcing** de servicios



Madrid • 2 de Julio de 2013

BOT -Build Operate Transfer-

Domine la fórmula de financiación más utilizada
en Latinoamérica, Asia y Oceanía

- Descubra las principales diferencias con otras fórmulas de concesión públicas y/o privadas
- Conozca sus peculiaridades, ventajas y desventajas
- Analice aspectos contractuales, financieros y de explotación



Madrid • 3 de Julio de 2013

Contracts Under Common Law

Conozca las principales diferencias del derecho
anglosajón con el derecho español

- Evite malinterpretaciones y decisiones incorrectas en sus acuerdos bajo el marco Common Law
- Identifique cómo y cuándo es recomendable acogerse al derecho anglosajón
- Analice las ventajas y desventajas de cerrar acuerdos bajo este tipo de derecho



Madrid • 10 de Julio de 2013

Redacción de Informes Legales en Inglés

Consiga análisis jurídicos rigurosos e impecables
en fondo y forma

- **Tips & tricks** para evitar **incorrecciones gramaticales** y **vocabulario inadecuado**
- Descubra **errores** más **frecuentes** y **recomendaciones** más **interesantes**
- Practique **in situ** realizando varios **“simulacros de informes en inglés”**



Madrid • 1 de Octubre de 2013

Contratos de Construcción Internacionales EPC-Llave en Mano

Analice los planteamientos jurídicos, estratégicos y de negocio de los contratos EPC

- Conozca los **aspectos vinculados** a la **financiación**
- Profundice en las **garantías** y **responsabilidad** de los **contratos EPC**
- Descubra los **principales incidentes** en la **ejecución** del **contrato**
- Analice las **cuestiones** más controvertidas de **resolución** de **litigios**



Madrid • 2 de Octubre de 2013

Corporate Defense

Establezca las fases para implantar un modelo optimizado de Corporate Defense

Un Seminario articulado en tres fases para el tratamiento integral

- Prevención: **fase auditora** y establecimiento de protocolos
- Acción: **monitorización** de la responsabilidad penal de la empresa
- Reacción: determinar **responsabilidades por resultados lesivos**



Madrid • 10 de Octubre de 2013

KPI's en el Departamento Jurídico

Cómo definir e implementar indicadores sólidos para un posicionamiento estratégico

- Aprenda a usar los KPI's para **minimizar las actividades contenciosas**
- Implemente una **planificación de las actuaciones** de los abogados
- Elabore indicadores para valorar la **Asesoría Jurídica in-house y externa**



Madrid • 22 de Octubre de 2013

Auditoría de Compliance

Reduzca el índice de "non-compliance" desarrollando un proceso de auditoría eficaz

- Descubra cuál es la **estructura** de este tipo de auditoría
- Implemente **mecanismos de monitorización** del **Compliance Risk**
- Elabore **protocolos para elaborar reports** del proceso auditor



Madrid • 5 de Noviembre de 2013

Anglo-American Law

Revise sus particularidades e impacto en sus contratos internacionales

- Analice las responsabilidades de cada una de las partes en caso de incumplimiento
- Identifique las cláusulas que pueden utilizarse y sus principales implicaciones



Madrid • 6 de Noviembre de 2013

Legal Project Management

Organice y planifique los recursos del departamento jurídico con una metodología estratégica y ágil

- Gestione sus actividades con las **Técnicas de Gestión de Proyectos**
- **Optimice** el funcionamiento de su departamento en función de sus actividades
- Descubra cómo **aportar más valor** al cliente y racionalizar los gastos



Madrid • 21 de Noviembre de 2013

Legal English Negotiation for Lawyers

Consiga acuerdos inmejorables con técnicas innovadoras

- Descubra “**las armas**” de negociación en inglés para **no nativos**
- Conozca qué está **permitido** y qué es **inadmisible** en sus **negociaciones en inglés**
- Identifique los **giros, expresiones y aproximaciones más utilizados**
- **Practique** y **aprenda negociando** con nuestro profesor



Madrid • 12 de Diciembre de 2013



Consulte Precios Especiales para Grupos

Solicite un presupuesto a medida contactando con

Diana Mayo

Tels. **91 700 49 15 / 01 79** • **dmayo@iirspain.com**



Unase y participe activamente en nuestro grupo de LinkedIn: “**iiR Legal Network**”

Comparta todas sus ideas y descubra las últimas novedades del mercado

<http://linkd.in/Yeg7Yt>