

Minimice los riesgos y evite errores irreversibles en la formalización y negociación de

Contratos IChemE



Identifique las oportunidades/
barreras contractuales
de la construcción de Plantas
de Procesos en Proyectos
Internacionales

- Descubra cómo trabajar con Contratos IChemE bajo un esquema FEED con conversión a EPC
- Analice los factores a considerar para elegir entre
 - Lump Sum Contract
 - Reimbursable Contract
 - Target Cost Contract
- Conozca cómo atribuir riesgos y delimitar responsabilidades
- Identifique las cuestiones más controvertidas en
 - Derechos y obligaciones de las partes
 - Reclamaciones y resolución de disputas
 - Precios, plazos, pagos, pruebas y retrasos

Impartido por

Leandro Meneses
Responsable en el
Departamento Legal de Power
& Nuclear, Proprietary
Technology & HTD
TÉCNICAS REUNIDAS



Fórmese en Contratos IChemE y minimice el riesgo de cometer posibles errores irreversibles

Los modelos internacionales de **Contratos IChemE** son considerados como el ejemplo más sofisticado para la construcción de Plantas de Proceso, especialmente en industrias de gran envergadura, como Refinerías, Petroquímicas, Plantas Nucleares, Plantas de Energía y similares. Es por ello que para la inversión en obras o proyectos de gran envergadura el conocimiento adecuado y el uso de este tipo de contratos se considera un elemento esencial en la formación de un buen profesional.

Sin embargo la complejidad de su **contenido, estructura y formalización** obliga a todos los agentes implicados a dominar la materia para evitar errores irreversibles.

iiR le ofrece un **PROGRAMA INTENSIVO** con toda la formación que necesita para aclarar conceptos y despejar todas sus dudas a través de un **repaso exhaustivo** por el **contenido** de los distintos **modelos contractuales IChemE**.

Metodología

ALUMNOS Y PROFESOR FIJARÁN OBJETIVOS

Durante los primeros 15 minutos los alumnos presentarán sus objetivos de formación y los aspectos en los que les gustaría profundizar

LA TEORÍA SE REFORZARÁ CON SUPUESTOS PRÁCTICOS

El profesor analizará todos los aspectos teóricos imprescindibles para la comprensión de este modelo contractual. Además se analizarán ejemplos prácticos que facilitarán la asimilación de los conceptos aprendidos en la parte teórica

LA INTERACCIÓN ENRIQUECERÁ EL APRENDIZAJE

Los conceptos aprendidos se relacionarán con la experiencia de los alumnos para orientarles en la búsqueda de soluciones a sus problemas particulares

Por qué elegir iiR

Desde hace más de **25 años**, somos el referente en España, en el ámbito de la formación y eventos de networking para las empresas y sus profesionales.

Nuestro compromiso con su desarrollo profesional nos mantiene siempre a la **vanguardia** y es motor para la **innovación** en la creación de novedosos formatos de cursos, seminarios, jornadas, conferencias y congresos con la máxima **calidad** y actualización que Vd. necesita.

La oferta formativa de iiR España incluye la realización de nuestros cursos y seminarios tanto en abierto como a medida para empresas y abarcamos todos los sectores y áreas de actividad profesional.

iiR España es partner de Informa plc, el mayor especialista en contenidos académicos, científicos, profesionales y comerciales a nivel mundial. Cotizado en la Bolsa de Londres, el grupo cuenta con 10.500 empleados en 40 países, 150 unidades operativas y más de 120 líneas de negocio distintas.

Programa

HORARIO

Recepción de los asistentes	9.30 h.
Apertura de la Jornada	9.45 h.
Café	11.30 - 12.00 h.
Almuerzo	14.30 - 16.00 h.
Fin de la Jornada	18.45 h.

MÓDULO I

ANALICE EL PROCESO DE ESTANDARIZACIÓN DE LOS CONTRATOS A NIVEL INTERNACIONAL

Cuál ha sido el proceso de estandarización a nivel internacional: qué rol han asumido los distintos agentes

- Las instituciones internacionales
- Los bancos internacionales
- Las asociaciones profesionales internacionales (FIDIC, NEC, ENAA, IChemE)
- Breve historia de los modelos IChemE: desde modelos para UK hasta los recientes modelos internacionales

MÓDULO II

CONDICIONES DE CONTRATACIÓN PARA PROYECTOS EPC/LLAVE EN MANO EN PLANTAS DE PROCESO

Cuáles son los aspectos generales a considerar en Contratos EPC/LLAVE EN MANO

- Esquema clásico de los proyectos EPC/llave en mano
- > Fases: Fase precontractual, Fase Contractual y Fase Operativa
- Características esenciales de los Proyectos Industriales
- Relevancia de la ley aplicable
- Principales ventajas e inconvenientes

Características generales de contratos de ingeniería, consecución y construcción de Plantas de Proceso

- Aplicaciones recomendadas y consideraciones técnicas a tener en cuenta

Cuál es la estructura de los Contratos IChemE Internacionales: análisis detallado y resolución de cuestiones más controvertidas y complejas

- Condiciones generales
- Condiciones particulares

- Especificaciones técnicas
- Anexos

Qué factores se deben considerar para la elección de uno u otro modelo

- “Rainbow Contracts”
- > Lump Sum Contract - The International Red Book
- > Reimbursable Contract - The International Green Book
- > Target Cost Contract - The International Burgundy Book
- Cómo trabajar con Contratos IChemE bajo un esquema Front End Engineering and Design (“FEED”) con conversión a modalidad EPC/llave en mano
- Cómo organizar y preparar correctamente la documentación de un Contrato IChemE

MÓDULO III

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS CONTRACTUALES

Cuáles son las características generales de los Contratos IChemE

- Terminología
- Obligaciones y responsabilidades fundamentales del Contratista y del Empleador

- Análisis según cada tipo de Contrato
- Obligaciones generales del Contratista
- > Concepto de “Good Engineering Practice”
- Obligaciones de diseño/proyecto a cargo del Contratista
- > Subcontratación
- Especialistas (asesores y proveedores)
- Obligaciones de cooperación
- Precio Contractual y Pago
- > Precio y Pagos
- Análisis según cada tipo de Contrato
- > Financiación
- > Suficiencia del Precio y Riesgos imprevistos
- Herramientas necesarias para una eficiente Gestión del Proyecto bajo esquemas IChemE
- Comienzo, retraso y suspensión
- > “Partnership” entre Empleador y Contratista
- > Método de ejecución de los trabajos y sus respectivos reportes
- > Variaciones y reclamaciones
- Notificación previa, reportes conforme a especificaciones contractuales
- Límites cuantitativos
- > Extensión del plazo

Programa

- > Gestión de predeterminación del impacto monetario
 - Pruebas y Proceso de Aceptación
- > Procedimientos de Pruebas extendido
- > Proceso de Aceptación
- > Certificados
 - Riesgos excepcionales
 - Límite de responsabilidad
 - Cómo es la secuencia típica de resolución de conflictos en el esquema IChemE
- > Gestión de los conflictos de manera no confrontacional
- > Rules for Expert Determination - The International White Book

MÓDULO IV

COMPARATIVA CON OTROS MODELOS FRECUENTES PARA LA EJECUCIÓN DE PLANTAS DE PROCESO

Comparación con modelos FIDIC, especialmente Silver Book y Gold Book

Comparación con modelos ENAA

Le presentamos a nuestro Experto

Leandro Meneses
Responsable en el Departamento Legal de Power & Nuclear, Proprietary Technology & HTD TÉCNICAS REUNIDAS

Licenciado en Derecho en la Universidad Nacional de La Plata (Argentina); Máster en Derecho Internacional en la Universidad Torcuato Di Tella (Argentina); Postgrado y LLM en "Construction Law and Arbitration" en RGU (UK). Ha trabajado en varios estudios de abogados especializados en negociación y litigios vinculados a la construcción de infraestructuras y plantas de proceso (Pozo Gowland & Koch LLP y Rosso Alba, Francia & Ruiz Moreno LLP) hasta su incorporación a Técnicas Reunidas en 2007. Es Profesor en la UNLP de Derecho Internacional Privado y ha ganado varias becas de investigación en dichas áreas. Actualmente es el responsable de un grupo de abogados que gestionan todos los aspectos legales vinculados con los proyectos de energía, nuclear, propiedad intelectual y suministro de equipos propietarios en Técnicas Reunidas.

Muy recomendable para

SECTORES

- > Clientes del Sector Energético, Petroquímico y similares
- > Constructoras/Concesionarias
- > Ingenierías Civiles e Industriales
- > Consulting de Proyectos, Diseño y Arquitectura
- > Bufetes de Abogados

CARGOS

- > Director/Gerente
- > Director de Construcción/Obra Civil Exterior
- > Director de Asesoría Jurídica
- > Director de Concesiones
- > Director de Licitación Internacional
- > Resp. de Estudios y Preparación de Ofertas
- > Director/Jefe de Obra
- > Director de Proyectos
- > Ingeniero de Proyectos
- > Ingeniero Técnico de Obras Públicas

Y para todos aquellos profesionales involucrados en grandes proyectos de construcción e ingeniería a nivel internacional

CON AGRADECIMIENTO A



MEDIA PARTNERS



Planifique su Agenda

Agenda 2015



Acceda a la agenda más completa de formación para directivos enfocada a todas las áreas de la empresa.

Si no encuentra el curso que necesita, llámenos

www.iir.es

Packs de Formación para Empresas

Fórmese Vd. y su Equipo con las mejores condiciones para todos los cursos de 2014

pack DE FORMACIÓN	1 DÍA	2 DÍAS
PACK 5 inscripciones	4.799€	6.199€
PACK 10 inscripciones	9.299€	11.999€

+ 21% IVA

- > El pago deberá realizarse en su totalidad antes de la fecha de celebración del primer curso
- > La duración de este pack será de 12 meses a contar desde la fecha de celebración del primer curso
- > Los productos de iir y la Universidad Pontificia Comillas ICAI-ICADE y ESI no están incluidos en esta promoción
- > Oferta no acumulable a otras promociones o descuentos

Documentación ON LINE



¿No puede asistir a nuestros eventos pero está interesado en adquirir la documentación?

Contamos con más de 1.800 documentaciones de los eventos celebrados por iir, disponga de toda la información pertinente y necesaria para su sector profesional, una herramienta útil de consulta y trabajo.

Formación A MEDIDA en su empresa

- > **INNOVACIÓN**
- > **AGILIDAD**
- > **RESULTADOS**



Nuestro equipo de consultores y expertos formadores le asesoran
incompany@iirspain.com • Tel. 91 700 48 70



Uno de los programas formativos estrella de nuestro Plan Anual [...] Lo mejor de todo es la calidad del equipo humano que está detrás...

Trabajar con vosotros resulta más fácil

Fernando Rambla Robles
Gestor Operaciones Mundial E&P. REPSOL

Especialmente recomendados para Vd.



- **Contratos FIDIC**
Madrid, 21 de Mayo de 2015
- **Litigios Internacionales Transfronterizos**
Madrid, 3 de Marzo de 2015
- **Control Económico-Financiero para Concesiones**
Madrid, 12 y 13 de Marzo de 2015
- **Gestión Contractual y Post-Contractual de Project Finance**
Madrid, 23 de Abril de 2015

Contacte con nosotros y solicite una propuesta a medida: 91 700 48 70

www.iir.es

Beneficios adicionales

NH HOTEL GROUP

Alojamiento

Beneficiarse de la **mejor tarifa disponible** en el Hotel correspondiente y en los Hoteles de la Cadena NH haciendo su reserva a través de Barceló Viajes, e-mail: mad-barcelona@barceloviajes.com o Tel. 91 277 92 21, indicando que está Vd. inscrito en un evento de iIR España.

IBERIA

Transportista Oficial

Los asistentes a los eventos que iIR España celebre obtendrán un **descuento del 45%** en Business y del **50%** en Turista sobre las tarifas completas en los vuelos con Iberia e Iberia Express. En los vuelos operados por Air Nostrum obtendrán un **30% de descuento** sobre tarifas completas Business y Turista. La reserva y emisión se puede hacer en: SERVIBERIA (902 400 500), Oficinas de Ventas de IBERIA, www.iberia.com/ferias-congresos/ y/o Barceló Viajes, indicando el Tour Code BT5IB21MPE0005.

Cancelación

Si Vd. no puede asistir, tiene la opción de que una persona le sustituya en su lugar. Para cancelar su asistencia, comuniquenoslo con, al menos, 2 días laborables antes del inicio del evento. Se le enviará la documentación una vez celebrado el evento (**) y le será retenido un 30% del precio de la inscripción en concepto de gastos administrativos. Pasado este periodo no se reembolsará el importe de la inscripción. iRR le recuerda que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago del evento es realizado antes de la fecha de su celebración. Hasta 5 días antes de la celebración del evento, iRR se reserva el derecho de modificar la fecha del curso o anularlo. En estos casos se emitirá un vale por valor del importe abonado aplicable a futuros cursos. En ningún caso iRR se hará responsable de los gastos incurridos en desplazamiento y alojamiento contratados por el asistente.

(** En caso de cancelación del evento por parte de iRR el asistente podrá elegir la documentación de otro evento)

Más información



Inscríbese ahora

Contacte con Diana Mayo a través de estas opciones:



Centralita **91 700 48 70**
91 700 49 15



dmayo@iirspain.com



Núñez de Balboa, 116
28006 Madrid



www.iir.es

Nos pondremos en contacto con Vd. para confirmar su inscripción

Contratos IChemE

Madrid, 25 de Febrero de 2015

BS1885

Hotel NH Príncipe de Vergara

Príncipe de Vergara, 92. 28006 Madrid. Tel. 91 563 26 95

PRECIO	1.299€ + 21% IVA
* Si efectúa el pago Hasta el 23 de Enero	1.099€ + 21% IVA

CONSULTE NUESTROS
PACKS DE FORMACIÓN
PARA EMPRESAS

Div.B/MB

iIR le recuerda que la inscripción a nuestras jornadas es personal

- Formación a su medida
- Estoy interesado en su documentación



@iIR_Spain
#iIREventos



facebook.com/
iirspain



Empresa
iIR España



youtube.com/
iirespana



flickr.com/photos/
iirspain