

La formación de los abogados y procuradores en España es teórica. En la facultad no se nos enseña como debemos comunicarnos o hablar en Sala, cuando se trata de un pilar fundamental en el que se asienta el ejercicio de nuestra profesión.

De ahí que, cuando nos enfrentamos a un juicio, solo centramos nuestro esfuerzo en su contenido jurídico, olvidándonos de lo que realmente es esencial: empatizar a través de la persuasión, pues convencer al juez y fidelizar al cliente debe de ser el objetivo que guíe nuestra actuación en la sala de vistas. Para ello, no es suficiente con poseer un verbo fluido y de gran contenido, pues lo fundamental es conocer y practicar las técnicas que te permitirán comunicar con eficiencia.

Impartido por profesionales, con más de 20 años de experiencia en el ejercicio de la abogacía, y creado sobre la base de multitud de entrevistas realizadas a jueces y magistrados de toda España. A través de una puesta en escena absolutamente práctica, conocerás y aprenderás todas las habilidades que un profesional del derecho necesita para hablar y comunicar con eficacia en su trabajo. Todo ello, reforzado por técnicas teatrales de control y conocimiento del cuerpo, así como técnicas de control de nervios.

Con este curso, adquirirás seguridad y confianza en el ejercicio de tú profesión.



605 186 261



aajleon@gmail.com

Inscripción

Envíanos un correo con tu nombre completo y teléfono de contacto



ORGANIZA:
Agrupación de Abogados Jóvenes de León



Agrupación de Abogados
Jóvenes de León

Curso de **ORATORIA Y COMUNICACIÓN** *imprescindible para* **ABOGADOS**

21 y 22 de abril de 2016



Objetivos

- Enseñarte a programar tu mente con una actitud idónea para ganar los juicios
- Dominar el arte de la oratoria, comunicando con eficacia y persuasión
- Mejorar las relaciones con el entorno profesional
- Aumentar la autoestima y el desarrollo personal

Perfil del alumno

Válido para cualquier persona, así como profesionales (abogados, procuradores, funcionarios, alumnos de la facultad de derecho etc.) que trabajen o deseen trabajar en el entorno judicial, con o sin experiencia en el ejercicio de su profesión.

Duración, fechas y horarios

Curso de una duración de 12 horas distribuidas en 2 sesiones de 4 y 8 horas

- Jueves 21 de abril: de 16.00 h a 20.00 h
- Viernes 22 de abril: de 10.00 h a 14.00 h y de 16.00 h a 20.00 h

Lugar

Sala de juntas de la Facultad de Derecho

Precio

- Público general: 65 €
- Miembro de Abogados Jovenes: 50 €

PROGRAMA

Oratoria imprescindible para abogados

- Objetivo: salir de la zona cómoda. No auto limitarnos
- Preparación: Técnicas de gestión del miedo escénico
Cómo controlar los nervios cuando hablamos en Sala
- Primer paso: El control de la Sala de Juicios. La importancia de la primera impresión
- Segundo paso: El dominio del cuerpo. La Comunicación no verbal (la mirada, la postura corporal y los gestos)
- Tercer paso: La preparación del alegato (qué debemos decir y como debemos decirlo). La Comunicación verbal
- Ejecución. Exposición del alegato en Sala

Comunicación eficaz para abogados

- Sectores de la comunicación del abogado: clientes, testigos, compañeros, jueces.
- Objetivo de la comunicación eficaz.
- Herramientas de la comunicación.
- Caer bien y agradar a los demás. Empatía.
- Lenguaje no verbal.

PNL para abogados

- V.A.K. en sala. El rapport en sala y feedback.
- Técnica de visualización.

PROFESORADO

Jaime Ferreira-Siles

Abogado en ejercicio, con despachos profesionales en Alcalá la Real (Jaén) y en Jaén capital. Letrado experto en habilidades profesionales: Oratoria, Comunicación, Negociación e Interrogatorios por la Fundación Escuela de Negocios de Andalucía. Está titulado en Oratoria y Comunicación por "GrowmanGroup" y "Growman Privilege SL" (Madrid) y es especialista en Oratoria y Comunicación con PNL e Inteligencia Emocional por la "Escuela Europea de Oratoria". Cuenta con una dilatada experiencia como profesor de Oratoria, Comunicación, Negociación e Interrogatorios en la Escuela de Abogados "Lawyer Training" de Madrid. Además, es un reconocido ponente en múltiples cursos de comunicación para docentes y otras asociaciones reconocidas por la Junta de Andalucía.

Carlos Villadangos Alonso

Abogado especializado en litigios por la Universidad de Deusto (País Vasco), con despachos profesionales en Bilbao y Barakaldo. Master en Commercial Law, impartido por la Universidad de Gales (Swansea) y Especialista en Inteligencia Emocional (análisis transaccional). Especialista en oratoria y comunicación con PNL e inteligencia emocional por la Escuela Europea de Oratoria. Coach personal certificado y Practitioner en PNL homologado por John Grinder.

Daniel Formoso Vérez

Abogado en ejercicio, con despachos profesionales en Vigo y Lugo y máster por el ISDE (Instituto Superior de Economía y Derecho de Madrid) en Perfeccionamiento de Habilidades Profesionales y de la Abogacía. Especialista en Oratoria y Comunicación, con PNL e Inteligencia Emocional por la "Escuela Europea de Oratoria". Forma parte de la Junta Directiva de la Asociación Española de Conferenciantes. Profesor de cursos sobre Oratoria y Negociación, en diversos colegios de abogados, y docente de Areté Habilidades Profesionales y de la Abogacía.