

EMPRENDELAW

---

# TÉCNICAS DE VENTA PARA ABOGADOS Y ASESORES



---

# CONTENIDO

---

1	Descripción	3
2	Metodología	4
3	Programa	5
4	Fechas, Duración y Horario	6
5	Lugar y Precio	7
6	Documentación	8
7	Sobre Emprendelaw	9
8	Ponente	10
9	Datos de contacto	11

---

# DESCRIPCION

---

## DESCRIPCIÓN

Este curso permitirá al alumno conocer las **bases de la venta personal**, herramienta clave para la supervivencia del negocio. El curso consta de 2 módulos de 6 horas, es decir que tiene una duración de 12 horas. Incluye **teoría y práctica**. El alumno recibe un cuadernillo de ejercicios que deberá realizar durante las sesiones.



## OBJETIVOS

- Revisar los **fundamentos teóricos de la venta**.
- Dotar al alumno de **herramientas básicas** de venta.
- Capacitar al alumno para la definición de estrategias orientadas a la **captación y fidelización** de clientes.

---

# METODOLOGIA

---

La metodología que se utilizará se basa en contenidos teóricos, bien estructurados, apoyados en ejemplos prácticos y ejercicios que deberá realizar el alumno, de forma individual y en grupo.



---

# PROGRAMA

---

**1. Introducción.** Técnicas de análisis de mercado. Identificación de la competencia y del mercado potencial.

**2. Conceptos y herramientas clave para la venta:** segmentación, diferenciación y posicionamiento, argumentario de ventas, venta cruzada, competencia interna, CRM, inteligencia de negocio.



**3. Estrategia y tácticas para la venta.**

**4. El proceso de venta y sus fases:** análisis y estrategia, preparación de la oferta, presentación, feedback y cierre.

**5. Conclusiones.**

---

# FECHAS, DURACION Y HORARIO

---

## FECHAS

El programa tendrá lugar los días **14 y 15 de diciembre** en Madrid.

## DURACIÓN

Tendrá una duración total de **12 horas**.

## HORARIO

Las clases se impartirán de **14:00 a 20:00**.



---

# LUGAR Y PRECIO

---

## LUGAR

Este taller se va a llevar a cabo en la sede central de Lupicinio Abogados, dónde Emprendelaw tiene su oficina.

La dirección es **Calle de Villanueva, 29**, 28001 Madrid.



## PRECIO

El precio del curso es de **390 euros** más IVA.

---

# DOCUMENTACION

---

## CERTIFICADO

Todos los asistentes al Programa, recibirán el **certificado acreditativo** de su asistencia.

## DOCUMENTACIÓN

Todos los asistentes al Programa, recibirán el **material didáctico** que se utilice a lo largo del mismo y que servirá de **consulta y apoyo** a las explicaciones teóricas.



---

# SOBRE LOS ORGANIZADORES

---

The logo for EmprendeLaw, featuring the company name in a white, sans-serif font on a blue rectangular background. The 'E' is stylized with three horizontal bars.

Nuestro Objetivo es tu Competitividad

**EMPRENDELAW** es una consultoría especializada en el asesoramiento en estrategia de comunicación a PYME y despachos profesionales, en especial abogados.

Su equipo de consultores, liderados por María Jesús González-Espejo, con amplia experiencia en la gestión de empresas de servicios profesionales, comparte sus conocimientos y experiencias prácticas y reales con empresas y profesionales que requieran de su apoyo en la gestión -puntual o continuada- de sus organizaciones, con el objetivo de hacerlas más eficientes, innovadoras, eficaces y exitosas.

Para más información consulta:

[www.emprendelaw.com](http://www.emprendelaw.com)

---

# PONENTE

---

**Dña. María Jesús González-Espejo**

Socia Directora de Emprendelaw

Twitter: @chusage



María Jesús es socia directora de Emprendelaw y asesora desde hace más de una década a empresas, con vocación internacional, en las áreas del desarrollo de negocio, marketing y comunicación. Ha dirigido éste área en empresas como Isofoton y Pérez-Llorca, y durante cinco años ha sido responsable del branding económico de la región de Madrid, dirigido a la atracción de inversores extranjeros y a la internacionalización de sus empresas y profesionales. Dedicó los primeros años de su carrera a la abogacía. Estudió Derecho en la Universidad Complutense de Madrid, se colegió como abogada en 1989 y ejerció como tal varios años en despachos (Clifford Chance y Gómez-Acebo y Pombo) y empresas (Orbis-Fabbri y Consodata). Ha recibido una sólida formación en el área de la dirección y la gestión de empresas y en Derecho Español y Europeo.



## **DATOS DE CONTACTO**

Emprendelaw  
Calle de Villanueva 29 - 28001  
Madrid  
Teléfono: (+34) 650 781 592  
[www.emprendelaw.com](http://www.emprendelaw.com)