



CURSO PRÁCTICO DE DERECHO DE CONTRATOS MERCANTILES: ANÁLISIS DE CLÁUSULAS CONTRACTUALES Y DE CUESTIONES DE ACTUALIDAD

Directora del curso

Dña. Ana Martín Boado

Abogada.

OBJETIVOS Y DESTINATARIOS DEL CURSO

Este curso pretende servir de guía útil a:

- 1) Todos aquellos abogados que pretendan iniciarse en la práctica jurídica del Derecho de Contratos Mercantiles, abordándose con tal finalidad a lo largo del curso: cuestiones básicas de esta materia, claves para elaborar cualquier tipo de contrato, las distintas fases en la negociación y formalización de un contrato y las líneas generales de los contratos más habituales en el tráfico mercantil.
- 2) Y a todos aquellos abogados que aún teniendo ya conocimientos y/o experiencia en la materia, desean adentrarse en el análisis de la problemática jurídica que plantean cláusulas conflictivas, temas de relativa actualidad, o simplemente reflexionar sobre cuestiones de Derecho de Contratos que en ocasiones se dan por conocidas, con la finalidad de revisar su conocimiento y/o replantear su forma de trabajar en esta parcela del Derecho.

Advertencia: En todo caso, debe tenerse en cuenta que dada la corta duración de este curso, su objetivo es servir de toma de contacto y/o reflexión sobre la práctica diaria en la elaboración de contratos mercantiles, así como sobre las cuestiones actuales o de cierta complejidad de esta parcela del Derecho. En definitiva, durante el curso no resultará posible llevar a cabo un examen exhaustivo de todas y cada una de las cuestiones a tratar en el mismo.



PROGRAMA

- I. **INTRODUCCIÓN A LOS CONTRATOS MERCANTILES:** consejos prácticos para la elaboración de cualquier contrato mercantil que no encontrarás en ningún Manual de Derecho de Contratos Mercantiles. Examen práctico de cláusulas habituales y de cláusulas conflictivas. Acuerdos de confidencialidad. Claves para la negociación de contratos.
- II. **EL CONTRATO DE COMPRAVENTA, DE SERVICIOS Y DE OBRA:** análisis de supuestos prácticos en el ámbito de las **nuevas tecnologías** y la **propiedad intelectual**.
- III. **LAS “FASES PRELIMINARES” EN LA NEGOCIACIÓN Y ELABORACIÓN DE UN CONTRATO.** Examen de la problemática jurídica de los “**Term Sheet**”, “**Cartas de intenciones**” y “**Precontratos**”. Funciones de las cartas de intenciones (“**Letters of Intent**”) y construcción de las mismas. Ruptura de tratos preliminares y de relaciones precontractuales. Las “**cláusulas penales**” y la indemnidad. La problemática de la valoración y cuantificación del daño.
- IV. **REFERENCIA A CONDICIONES GENERALES DE CONTRATACIÓN Y CLÁUSULAS ABUSIVAS.**
- V. **REPRESENTACIÓN MERCANTIL Y DISTRIBUCIÓN COMERCIAL.** Distinción entre diferentes figuras contractuales afines (contrato de Comisión, Agencia, Mediación, Distribución, Franquicia y Licencia) y análisis, en particular, de algunas de ellas. Referencia a cuestiones a tener en cuenta en materia de Derecho de la Competencia.
- VI. **CONTRATACIÓN INTERNACIONAL:** introducción a la problemática jurídica de los contratos internacionales. Problemas jurídicos que plantea el contrato internacional; Las fuentes de los contratos internacionales; cláusulas típicas de los contratos internacionales (elección de tribunal competente; sumisión a arbitraje; la ley aplicable al contrato internacional). Otras cláusulas a tener en cuenta y la incorporación de regulaciones como INCOTERMS o PRINCIPIOS GENERALES UNIDROIT. Cuestiones procesales en los contratos internacionales.
- VII. **CONTRATOS DE M&A (FUSIONES Y ADQUISICIONES DE EMPRESAS).** Due Diligence; La importancia de las cláusulas contractuales sobre “**manifestaciones y garantías**”; resto de clausulado de contratos de M&A; la sociedad conjunta (“**Joint Venture**”); Examen de las cláusulas principales. Los pactos parasociales. Especial atención al incumplimiento y ejecución de los mismos.
- VIII. **PROBLEMÁTICA CONTRACTUAL DEL TRATAMIENTO DE DATOS PERSONALES:** encargos de tratamientos, cesión de datos personales, servicios de mailings, compraventa de bases de datos personales, etc.
- IX. **EL INCUMPLIMIENTO CONTRACTUAL.** Aspectos judiciales. Acciones derivadas del incumplimiento. Garantías contractuales y concurso de acreedores.



ILUSTRE
COLEGIO DE ABOGADOS
DE MADRID



PROFESORADO

D. Francisco Redondo Trigo

Abogado.

D. Francisco Javier Arias Varona

Profesor Titular de Derecho Mercantil de la Universidad Rey Juan Carlos de Madrid.

Dña. Ana M^a Martín Boado

Abogada.

D. Gonzalo Gallego Higuera

Abogado.

Dña. Yolanda Dutrey Guantes

Abogada. Profesora Titular de Derecho Internacional Privado de la Universidad Rey Juan Carlos de Madrid.