

# EL ABOGADO EFICAZ

JORDI ESTALELLA DEL PINO

CÓMO LOGRAR EL ÉXITO EN LOS JUICIOS

## LUGAR

HOTEL NH LAS ARTES  
AV INSTITUTO OBRERO, 28  
VALENCIA

## FECHAS

MIÉRCOLES 15 ENERO  
MIÉRCOLES 12 FEBRERO  
MIÉRCOLES 5 MARZO

FORMACIÓN PREMIUM



JORDI ESTALELLA DEL PINO  
[www.jordiestalella.com](http://www.jordiestalella.com)

LIBRERÍA FORO JURÍDICO FORMACIÓN S.L.  
C/ Poeta José Cervera y Grifol, 14 bajo  
(junto Ciudad Justicia) 46013 Valencia  
[www.forojuridico.net](http://www.forojuridico.net) · [libreria@forojuridico.net](mailto:libreria@forojuridico.net)  
Tel 963 161 225 · Fax 963 161 109

## PRESENTACIÓN

¿Tu mente está programada durante un juicio con la mejor actitud para superar la incertidumbre, controlar el interrogatorio y exponer un informe final de impacto? La mayoría de abogados centran su esfuerzo en el contenido jurídico y olvidan el objetivo esencial de cualquier juicio: persuadir. Convencer al juez y fidelizar al cliente son los grandes propósitos que deben guiar tu actuación en la sala de vistas. El contenido técnico y jurídico, contrariamente a lo que se piensa, ha de situarse en un segundo plano y lo prioritario es estructurarlo y exponerlo para que despierte el interés del juez y la admiración del cliente.

Seguramente inviertes una parte importante de tu tiempo en la preparación del informe final y el interrogatorio pero no estás obteniendo el resultado deseado en los juicios. Cuando formulas las preguntas te encuentras con testigos hostiles o anclados que no puedes controlar y sus declaraciones no

## OBJETIVOS

- Lograr una actitud de éxito en los juicios.
- Comunicar argumentos e ideas claras y precisas.
- Aprender a utilizar expresiones, gestos y posturas para convencer en el juicio.
- Presentar la prueba de una manera efectiva.
- Persuadir al juez con el informe final.
- Improvisar un recurso o informe.
- Adquirir las técnicas básicas de interrogatorio.

## DESTINATARIOS

Abogados de cualquier área y especialidad que por su actividad necesiten desarrollar sus habilidades para persuadir y convencer en los juicios.

aportan ningún dato relevante o te perjudican; tu informe final no suele captar el interés del juez, notas que “desconecta” o te interrumpe cuando lo estás exponiendo y no sabes cómo reaccionar.

El objetivo principal que persigue este seminario intensivo es enseñarte a programar tu mente con la actitud idónea para ganar los juicios, dominar las técnicas de persuasión forense y extraer el máximo potencial del interrogatorio y el informe final en cada uno de los juicios que celebres.

La dinámica del curso es esencialmente práctica y la metodología utilizada, basada en un coaching de los patrones de comunicación de cada asistente y ejercicios específicos para romper conductas ineficaces, te permitirán aplicar las habilidades adquiridas en tu próxima intervención en la sala de vistas y apreciar los resultados desde el primer momento.

## BENEFICIOS

- Situarte en un estado emocional idóneo antes de cada juicio.
- Preparar los juicios en menos tiempo y ganar eficacia.
- Convencer al juez con tus intervenciones.
- Desarrollar la capacidad de interrogar.
- Fidelizar a los clientes mediante los juicios.
- Consolidar tu marca personal o la del despacho.
- Captar nuevos clientes.
- Cohesionar el equipo de abogados procesalistas.

## PROGRAMA

### I. GENERAR UNA ACTITUD DE ÉXITO EN LOS JUICIOS

- Las competencias de un abogado litigante.
- Cambiar las creencias negativas en los juicios.
- De la inseguridad a la motivación.
- Técnicas para controlar los nervios.

### II. HERRAMIENTAS PARA EL JUICIO

- El método The End® para transmitir ideas claras y concisas.
- Memorizar pocas ideas y que el juez las recuerde.
- Gestos y miradas para persuadir.
- La motivación del juez: cómo influirle.
- Utilizar la voz para convencer.

### III. PERSUADIENDO EN EL JUICIO

- Técnicas para captar la atención del juez.
- Improvisar sin que parezca una improvisación.
- Técnicas para preparar y exponer el informe final.
- Técnicas de interrogatorio.
- Superar las interrupciones del juez.

## INFORMACIÓN

### DURACIÓN, FECHAS Y HORARIOS

El curso tienen una duración de 12 horas, distribuidas en 3 sesiones de 4 horas cada una, que se realizarán los días:  
Miércoles 15 de enero de 2014.  
Miércoles 12 de febrero de 2014.  
Miércoles 5 de marzo de 2014.  
Horario: 16:30 a 20:30 h

### LUGAR

Hotel NH Ciutat de les Arts  
Av. Instituto Obrero, 28 46013 Valencia.

### NÚMERO DE ASISTENTES

Debido al enfoque del curso, eminentemente práctico y con seguimiento individualizado de cada uno de los participantes, el número de asistentes se limita a 20, adjudicándose las plazas según riguroso orden de inscripción. En el supuesto de que no hubieran más plazas disponibles, la persona inscrita se incluirá como preferente en la lista de espera de la siguiente edición del curso.  
Inscripciones a través de:  
[www.forojuridico.net/formacion.html](http://www.forojuridico.net/formacion.html)

### PRECIO

590 €

### MATERIAL

El precio incluye el material del curso:

- El dossier de presentación.
- Un cuaderno exclusivo con contenido teórico y ejercicios relacionados con la persuasión en los juicios, habilidades procesales, interrogatorio e informe final.
- Un ejemplar de la última edición del libro "El abogado eficaz", de Jordi Estalella.

Asimismo, en el precio está incluida la cena que tendrá lugar el último día del curso en el mismo hotel.

### PONENTE

#### JORDI ESTALELLA DEL PINO

Abogado del Colegio de Barcelona desde 1997  
Master en Comunicación por EADA  
Profesor de la UOC  
Profesor colaborador de la Universidad de Barcelona.

Ha impartido un gran número de cursos y seminarios de Comunicación y Habilidades Procesales en Universidades, despachos y Colegios profesionales de toda España.

Es autor del éxito de ventas "El abogado eficaz. Cómo convencer, persuadir e influir en los juicios" (3ª Ed. La Ley, 2012), colabora habitualmente con artículos en revistas especializadas y escribe en su blog [www.jordiestalella.com](http://www.jordiestalella.com), considerado de los 20 blogs jurídicos en español más influyentes.

# EL ABOGADO EFICAZ

JORDI  
ESTALELLA  
DEL PINO

CÓMO LOGRAR EL ÉXITO EN  
LOS JUICIOS

## INSCRIPCIÓN FORMACIÓN PREMIUM

Nombre y Apellidos Asistente: .....

.....

Datos Facturación: .....

.....

Dirección: .....

.....

Población: ..... C.P.: .....

.....

Fax: .....

.....

D.N.I. o C.I.F.: .....

.....

e-mail: .....

## FORMA DE PAGO

- Pago en efectivo o mediante talón (Librería FORO JURIDICO FORMACION S.L.)

- O bien mediante transferencia bancaria a favor de LIBRERIA FORO JURÍDICO FORMACION S.L.:  
BANCO SABADELL,  
Nº Cuenta: 0081- 0395 - 40 - 0001155116  
Concepto: Formación premium Abogado Eficaz

Enviar esta inscripción (fotocopia) junto con el resguardo de la transferencia al fax: 963 161 109, o al mail [libreria@forojuridico.net](mailto:libreria@forojuridico.net) antes del 15 de enero de 2014.

## ORGANIZA



**LIBRERÍA FORO JURÍDICO FORMACIÓN S.L.**

C/ Poeta José Cervera y Grifol, 14 bajo  
(junto Ciudad Justicia) 46013 Valencia  
[www.forojuridico.net](http://www.forojuridico.net) · [libreria@forojuridico.net](mailto:libreria@forojuridico.net)  
Tel 963 161 225 · Fax 963 161 109