

# “ORIENTACIÓN A LA PRODUCTIVIDAD DE DESPACHOS DE ABOGADOS”

LA VENTA CREATIVA Y CÓMO AUMENTAR TUS VENTAS Y RESULTADOS ¡YA!

**Jueves, 19 de Mayo de 2016**

De 16.00 a 20.00 horas

Sala Rosa – 3ª planta ICASV

**Jonathan Burley**

Director general de LMI Spain (Leadership Management  
Internacional)



¿Los resultados son los que tú quieres al final de mes?

¿Desde hace cuánto que no son lo que esperas?

¿Dentro de 6 meses estarán los resultados peor o mejor?

¿Estás dispuesto a invertir una tarde para ver posibilidades de cómo mejorar de verdad?

¿Cómo afectaría ese cambio a tu negocio, tus colaboradores, tus clientes y a ti personalmente?

Derechos de Inscripción:

25 Euros Colegiados/as ICASV

35 Euros Otros

Programa:

- ◆ Reflexión sobre cómo mejorar la productividad, la competitividad y resultados del despacho:
  - Cómo captar nuevos clientes y tener clientes más rentables .
  - Cómo reducir costes.
  - Cómo mejorar indicadores de la gestión de casos.
  - Cómo mejorar en el campo de la organización del despacho.
- ◆ La influencia del estilo de dirección, qué funciones y tareas realiza y debería realizar, y a cuáles dedicar más tiempo para mejorar los resultados del despacho.
- ◆ Aprender y mentalizarse para dedicar más tiempo a lo que realmente da resultados.
- ◆ Pautas y herramientas para salir del agobio del día a día.
- ◆ Plan concreto para mejorar resultados desde el día siguiente.
- ◆ Ideas creativas para aplicar a tu negocio.
- ◆ Reflexión sobre la importancia de la proactividad y la fijación de metas en los resultados del despacho.
- ◆ Mejora de la calidad de vida dentro y fuera del despacho, con sensaciones de dominio, control y satisfacción por estar haciendo lo que quiere hacer y tener más equilibrio entre lo profesional y lo personal.

